



浙江农信
ZJRC

恒信銀行報



恒信銀行官方微信訂閱號
www.sxhxbank.com

編委會主任:喻玲霞 編委會委員:王春雷 虞潔伊 趙黎 周利 金菲飛 投稿郵箱:hxyhb999@163.com

永恆誠信 合作共贏

我行召開 2016 年半年度工作會議



本報訊 7月14日上午,我行於總行八樓會議室召開了半年度工作會議,各網點負責人以上領導幹部參加了會議。

余松炎行長作半年度工作報告。他指出,上半年,我行認真貫徹落實全省農信系統工作會議精神,圍繞年初制定的經營目標和工作任務,始終堅持“四主定位”,緊緊圍繞“服務三農、扎根社區、支持小微”的市場定位,以“走千訪萬”“增量擴面”“社區銀行轉型建設”等活動為抓手,重點突出“外抓客戶,內強隊伍”兩大工作目標,結合“增量擴面營銷行動、不良資產清收處置攻堅行動、幹部員工隊伍能力素質提升行動”三大行動,通過全行上下的共同努力,各項工作保持穩定,各項業務穩健發展。他強調,目前我行在發展中面臨的問題仍然十分嚴峻,完成各項任務指標任務仍然十分艱巨,下半年在繼續圍繞

深化社區銀行轉型建設情況下,要繼續內強隊伍,外抓客戶,繼續以三大行動為引領,強化管理,補齊短板,深化改革,狠抓落實,全力推進各項業務穩健持續發展。一是要保持存款穩定,確保不發生流動性風險;二是要強化發展基礎,深入推進三大行動;三是要抓實各項管理,努力提高經營管理水平;四是要實施效益優先,努力提高盈利能力;五是要認真抓黨建,認真開展兩學一做。

董事長黃建康傳達了省農信聯社紹興辦事處半年度工作會議精神,對瑞豐農商行實施零售銀行深度轉型情況和辦事處主任林雨青提出的“打造熟人經濟圈”的觀點進行了傳達,要求全轄認真學習林主任講話材料,進一步挖掘和滿足各項金融服務需求,拓展、維護和鞏固好我行生存發展的基礎。針對當前面臨的經濟形勢,董

事長黃建康用“穩中有進、壓力不減”作了總結。他指出,上半年,我行存貸結構積極調整,總體存款有所下降但較為平穩;在增量擴面工作上,農戶貸款數量有所上升。不良貸款反彈壓力較大,盈利能力有所下降,導致我行經營壓力仍然不減。

當前,紹興地區產業結構集中,新舊產業難以轉換,經濟金融形勢仍不容樂觀,大的環境基本沒有較大的改變。下半年,我行要立足越城繼續堅定深化普惠金融、走社區銀行發展之路,堅持做小做散做深。一是做實發展基礎。發展基礎即客戶基礎,做實發展基礎是我行轉型發展的基本要求。要通過努力,尋找有效的客戶群體,不斷拓展客戶基礎數量和提升客戶質量。二是守住風險底線。要嚴格把控新增貸款的風險,不斷消化存量的高風險貸款,通過落實一戶一策、一

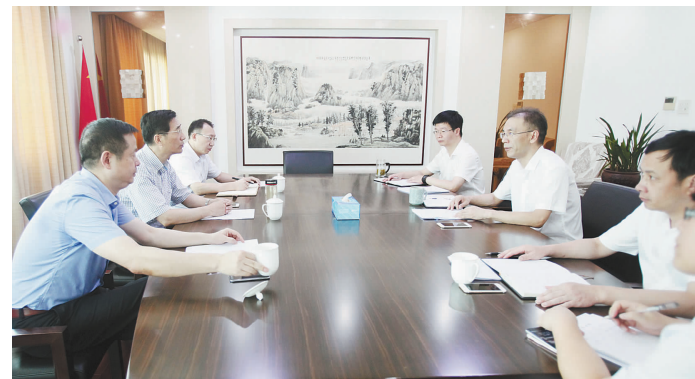
戶一方案來推進不良貸款的清收。三是貸款管理方面,要堅持“兩控兩不進”,加強異地貸款管理,進一步夯實我行的發展基礎。

針對內部管理,他強調:一是要優化人力資源配置。通過臨櫃員工走出來、客戶經理走出去,合理優化人力資源配置。二是要深化薪酬改革。總體要按照“分類管理、分步推進、以績計酬、拉開檔次”的原則,控制全年薪酬總量,調整優化分配結構。三是要強化執行擔當。以提高執行力為主要目標,在提高工作效率的同時把工作做好。各職能部門、支行要真抓落實,抓執行,實事求是,以維護集體利益為重,開展各項業務工作。四是要有實干精神。面對多而繁雜的工作,要突出重點,統籌兼顧,抓有成效。

下午參會人員對會議內容進行了分組討論。

(辦公室)

省農信聯社副主任江丕賢赴我行調研



本報訊 7月13日,省農信聯社副主任江丕賢一行來到我行進行工作調研,了解我行經營管理情況。

在認真聽取了我行工作匯報後,江丕賢副主任對我行近兩年以來所做工作給予一定肯定,並就進一步推進業務工作提出了四點要求:一是在業務發展中要始終保持清醒頭腦,做強做優,不一味追求規模;二是要守住風險底線,在優化資

產結構中著重把握好“行業集中度和大額資金投向”等問題,做到“分散、小額”,並時刻關注國家行業政策導向和宏觀經濟走向;三是提高集約化管理程度,優化要素配置,調動員工積極性;四是堅持將服務好實體經濟作為發展的基石,並抓好客戶營銷的基礎工作。

省農信聯社資金管理處、紹興辦事處負責人參加調研。
(辦公室)

全省首次競價開立 破產管理賬戶花落我行

本報訊 一筆涉及13家破產企業的巨額資金需要開立破產管理賬戶,吸引了紹興15家銀行爭相“提親”。7月15日下午,這場“提親”通過競價方式在紹興中院進行。這是紹興法院也是全省首次通過競價方式選擇開立破產管理賬戶的銀行,旨在規範破產審判流程監管、保證債權人利益最大化。

過去,選擇哪家銀行都由破產管理人自行決定,不過這次破產的13家公司註冊資金總額粗略統計在11億元左右,第一筆破產資金將近8000萬元。由於金額過大,經過破產管理人和法

院多次協定,最終選擇了通過公開競價方式來選擇銀行。

15日下午,共有15家銀行參加了本次競價,除2家報了基準利率上浮40%的價格以外,其餘13家銀行均給出了基準利率上浮50%的最高價。由於無法通過競價方式選擇開立破產管理賬戶的銀行,旨在規範破產審判流程監管、保證債權人利益最大化。

下一步,我行將與紹興中院做好對接,做好系統維護,為開立和管理賬戶提供更為優質的服務。

(辦公室)

我行成為全省農信系統 首家成功對接市縣兩級法院 案款訴訟費繳納系統的代理銀行

■張小燕

本報訊 近日,紹興市中级人民法院案款管理系統成功上線,在多方努力下,我行又一次成功獲得了紹興市中级人民法院案款訴訟費繳納的代理權限,這是迄今為止全省農信系統首家成功對接市中级人民法院訴訟費繳納的代理銀行。加上2015年11月底我行獲得越城區人民法院案款管理系統訴訟

費繳納權限,我行成為紹興地區唯一一家獲得市、縣兩級人民法院案款管理系統訴訟費繳納代理權限的金融機構。

下一步,我行將積極做好案款管理系統的維護工作,通過優化服務方式,提升櫃面服務效率,進一步深化繳費渠道的多元化、便捷化,不斷滿足客戶對於案款繳納的各類需求。

(辦公室)

我行啟動營銷“藍海”新引擎

本報訊 為深入開展增量擴面工作,積極應對日益激烈的同業競爭,我行拓寬營銷思路,轉變傳統營銷模式,運用現代科技,開啓了營銷“藍海”的新引擎。截止8月,全行新增貸款客戶1115戶。

“比”肩而拓,開辟營銷新思。紹興地區經濟發達,專業市場較多,為更好地拓展客戶,我行通過為客戶提供營銷培訓和圍繞客戶的客戶開展營銷,與客戶比肩發展業務,取得了一定成效。一是鎖定專業市場部門,為客戶提供專業營銷培訓,更進一步貼近客戶,服務客戶,讓客戶生產經營發展可持續。二是鎖定客戶的上下

游群體,全方位掌握客戶信息,對發展較好的上下游客戶,積極挖掘客戶需求,實施深度營銷。三是跟著客戶活動做營銷。如與客戶舉行的大型家裝節等活動開展合作,在活動期間進行擺攤設點,對有裝修和融資需求的客戶,進行建檔回訪,提供上門服務。至目前,已經通過跟著客戶做營銷發放貸款17筆,金額235萬元。

“鎖”定商會,創建營銷新機。一是加入商會,與商會建立和保持合作關係,對商會會員進行地毯式走訪,調查融資需求,並利用該行信息優勢幫助商會會員解決經營中遇到的問題。二是積極

通過商會各類會議、活動,與商會內會員單位構建友誼,建立聯繫。三是拓展商會基本賬戶,提供結算服務。如府山支行通過府山街道商會的帶頭作用,成功拓展10家企業開立結算賬戶,並且通過商會成功引入存款3000萬元,拓展三家會員有意願向單位3家,金額1200萬元。

“網”開多面,拓寬營銷新途徑。客戶定位,實現營銷對象的精確化。一是運用網絡,實現營銷對象的精確化。如利用鎮機關QQ工作群做好宣傳預熱,並對客戶年齡分層,對有金融需求的客戶進行逐個摸底,同時保證對每個

重點目標客戶有2次以上的走訪和每週一次的線上推介。二是運用微信,搭建網絡服務和業務申請平台。實現微信與網站的互動,通過微信公眾號搭建收貨記卡、ETC業務、各類貸款意向在線上申請渠道,並安排專人提供上門服務;開通留言諮詢功能,用戶可以通過微信留言諮詢用卡和貸款問題,對我行服務提出建議,對不合規問題進行投訴。自微信開通以來至今,我行通過微信平台共收到貸記卡申請486筆,個人貸款398筆,ETC業務158筆,意建議120余條,有效推動了業務增長。
(辦公室)

我行“兩學一做”打造黨建“金名片”

本報訊 自“兩學一做”學習教育開展以來,我行積極落實省農信聯社黨委和越城區黨委相關工作要點,認真開展“兩學一做”學習教育,從精細細打造了恒信農商行黨建工作的“金名片”,為建黨95周年獻上了一份禮。

抓學習,構建思想認識“金堡壘”。一是開辦“微課堂”,由班組成員帶頭講課,通過“你講我學”活動,將“微課堂”主講擴展到各黨支部書記和每一位黨員。二是發放“學”“記”學習筆記,提升學習能力。定制和發放“兩學一做”學習教育專用筆記,筆記前面部分印有中共中央“兩學一做”學習教育方案、黨章、八項規定、廉

潔自律準則和紀律處分條例摘要等,在空白記錄頁面底部,每頁還印有合格黨員的學習語錄,確保了學習的隨時性。三是認真落實“三會一課”制度,並邀請黨校專家講專題黨課,全面開展“兩學一做”集中培訓,推動學習教育深入開展。

補短板,提升合行發展“源動力”。一是結合“立杆定向、進位升級”行動,查找經營管理中的短板。通過赴目標行考察學習和向基層徵求意見,查找全行經營管理存在的短板情況,並及時督促部門整改,解決我行在經營管理上存在的短板。二是結合“兩學一做”學習教育,查找思想短板,利用民主生活會,按照“人人說我,

我說人人”的要求,開展批評與自我批評,對党性短板進行深入分析,從而不斷提升黨員的思想政治素養。

樹形象,建設黨員督教“新機制”。一是建立正風肅紀監督機制。在黨內開展“佩黨徽、亮牌”工作,督促黨員牢記身份,自覺約束個人言行,接受群眾監督;對黨章黨紀執行情況、中央八項規定、省委“28條辦法”和“六個嚴禁”、浙江農信“三十條細則”落實情況進行明查暗訪、督促檢查,並保持高壓態勢。二是建立黨員管理教育機制。推行黨員固定活動日,開展集中學習、交流和志願服務,確保活動富有成效;定期開展民主生活

會,提升黨員思想政治素養。三是落實黨員激勵和關懷機制。完善黨員激勵、關懷、幫扶機制,關心關愛困難、年老黨員。

廣宣傳,打造紅色宣傳“主陣地”。一是加強紙媒宣傳,突出一個“實”字。利用行報開辦“兩學一做”學習教育專欄,對行內好的做法及“兩學一做”學習教育相關知識做好解讀宣傳。二是加強網絡宣傳,強化一個“新”字。採用線上線下相結合的學習方式,每月編發短小精煉的學習短文,及時推送學習內容,引導黨員便攜式開展學習。三是做好板報,通過加強“兩學一做”學習教育宣傳,營造良好的學習氛圍。
(辦公室)



8月18日下午,我行第三屆董、監事會第八次會議在總行會議室召開,第三屆董、監事會13位董事、第三屆監事會7位監事參加了會議。會議邀請了人行紹興市中心支行、紹興銀監分局、省農信聯社紹興辦事處領導列席會議。本次會議由董事長黃建康主持。會議聽取了總行余松炎行長所作的上半年經營管理工作

情況報告;審議和批准了股東股權變更有關事宜;審議通過了領導幹部股權清退處置方案。

三屆八次監事會聽取了我行上半年經營管理工作情況報告;通報了對馬山支行現場巡視情況報告;監事會對總行董、監事會和經營管理層管理建設、監事會上半年工作總結及下半年工作計劃及其他事項。
(辦公室)