



浙江农信
ZJRC

恒信银行报

编委会主任:喻玲霞 编委会委员:俞晓颖 赵黎 周利 金菲飞 投稿邮箱:hxyhb999@163.com

永恒诚信 合作共赢

恒信银行官方微信订阅号
www.sxhxbank.com



我行陶堰、富盛两家支行开业

下属支行达到 14 家,辖内物理网点分布更趋合理



新开业的富盛支行



陶堰支行营业大厅

本报讯 8 月 12 日和 19 日,绍兴恒信合作银行陶堰支行、富盛支行分别正式对外营业。至此,我行下属支行达到 14 家,辖内物理网点分布更趋合理。

2013 年,绍兴市行政区划调整后,原绍兴县陶堰镇、富盛镇、孙端镇

划归越城区。为更好地落实支农支小的市场定位,做深做实做精农村市场,支持辖内区域经济发展,我行决定在新划进的三镇开设物理网点。

经绍兴银监分局同意,我行皋埠支行樊江分理处从越城区皋埠镇后塘路 131 号迁至陶堰镇水产品农

贸市场商住楼 101 室,并升格更名为“浙江绍兴恒信农村合作银行陶堰支行”。我行鉴湖支行中兴南路分理处从越城区中兴南路 559 号迁至富盛镇农贸市场富盛镇新纪元公寓 1、3 幢西北单元 115、116 号,并升格更名为“浙江绍兴恒信农村合

作银行富盛支行”。

目前,陶堰支行、富盛支行各项业务开展平稳有序,两大支行将脚踏实地扎根农村,服务“三农”,为附近镇、村的居民、企业、个体工商户等提供完善和周到的金融服务。

(办公室)

浙江农信“丰收购”电商平台试运行

创新金融服务模式 提供便捷服务渠道

■陈薇

本报讯 当前互联网金融蓬勃发展,人们的消费方式和支付习惯已经发生了根本性转变,网络购物在日常生活中占据了举足轻重的地位。为增强现有客户黏度并拓展潜在客户,满足农村客户的电子商务需求并提供便捷渠道,日前,由浙江省农信联社搭建的“丰收购”电商平台开始试运行。

“丰收购”电商平台主要由移动应用、卖家中心、买家中心、商城主站和运营后台五大模块构成,并配有在线客服,支持在线对话和离线留言服务。平台使用方便快捷,并突显了三大自身特色:

商品特色。“丰收购”电商平台商品立足本地,以城镇居民为主要消费群体,以地方农业专业合作社、农副产品批发商、农户、小微企业组成的商户群体,发展生活配套的综合电商服务,主打农副产品、农资等特色商品。

金融特色。“丰收购”电商平台一期支持丰收贷记卡、借记卡支付,日后将植入丰收贷记卡积分支付、分期付款等功能,这是淘宝等互联网企业无法达到的优势。

地域特色。依托我行物理网点多的优势,开展线下商品展示、二维码扫描、代购、代销、代保管等服务,为线上平台提供线下补充,有力对抗淘宝等电商平台,抢占农村地区市场。

(电子银行部)

我行小微信贷再添新成员

鉴湖、皋埠小微贷中心成立

■沈啸宇 周麒 朱浩

本报讯 继东浦支行小微信贷中心成立之后,8 月 25 日与 28

日,我行皋埠支行小微信贷中心、鉴湖支行小微信贷中心分别成立。

小微信贷中心将立足辖区,坚定支农支小,把服务农村经济、开拓

社区银行作为主要发展方向。小微信贷中心通过积极主动的扫街、夜间走访等走出去的形式进行客户营销,在走访中对区域内的客户情况

进行摸排了解,同时也让辖区内更多的居民认识小微贷,了解小微信贷产品,探索一条全新的支农支小之路。

(皋埠支行 鉴湖支行)

住房公积金扩面增存 跨业合作开辟新储源

■沈淑萍

本报讯 近日,浙江巴鲁特服饰股份有限公司在我行的宣传动员下,为公司的 43 名员工办理了住房公积金开户缴存手续。这是我行发挥自身优势开展公积金扩面增存营销取得的又一个成效。自今年 5 月份与绍兴市住房公积金中心开展业务合作以来,截止 8 月末,我行已动员个人缴存单位 60 户,新增公积金个人账户 283 个,共组织到绍兴市住房公积金中心单位存款 2580 万元。

以传统优势扩面增存。点多面广、与辖内中小企业联系密切是

农信社的传统优势。我行借助这一传统优势,经过前期积极沟通和努力争取,于今年 4 月份取得了绍兴市住房公积金扩面增存资格,受托开展公积金扩面增存工作。通过对辖内企业开展住房公积金政策宣传和动员,不断提高民营企业的公积金建制意愿和公积金缴存工作的社会认知度,以此推动公积金扩面增存营销工作的开展。

以普惠成效换合作空间。我行将住房公积金扩面增存工作与普惠金融工程推进、“走千访万”活动结合起来。为加强该项工作落实,我行将公积金扩面增存营销纳入了二季

度劳动竞赛考核范围,建立专项奖励制度和按月通报制,每月对公积金账户开户和启缴情况进行统计核实和通报,提高公积金扩面增存质量。截止 8 月末,我行已营销公积金缴存企业单位 60 户,新增公积金个人账户 283 个。阶段性成果得到了绍兴市住房公积金中心的肯定,为此,该中心在单位存款竞争存放上给予了政策倾斜。至目前,我行组织到绍兴市住房公积金中心单位存款 2580 万元,为以后的合作奠定了基础,打开了空间。

以政策普惠推金融普惠。公积金制度的实施一方面为企业稳定优

秀员工队伍、构建和谐劳动关系起到了积极作用,为我在广大中小企业员工心中树立了良好形象,赢得了良好口碑。另一方面,住房公积金扩面增存营销也给我行存款带来了新的增长点,该行以辖内民营中小企业作为营销重点,以已建立和拟建立信贷关系的企业为突破口,有计划、有目标地开展公积金扩面增存工作,实现了经济效益和社会效益双丰收。同时以此项工作作为合作平台,探索出了一条政府、银行、企业、员工四方“共赢”的合作道路,实现了普惠金融的初衷。

(业务发展部)

农企大户及时雨 发展资金送上门

我行与陶堰镇开展种养大户银企对接会



■夏佳臣

本报讯 8 月 26 日上午,陶堰镇人民政府协同我行陶堰支行在镇政府礼堂召开绍兴恒信合作银行陶堰支行种养大户银企对接会。

对接会上,我行陶堰支行通过政策宣传和业务对接,将支农惠农政策、措施送到农户

手中,让大户、农企吃下了“定心丸”,切实解决了个别种养大户购置农机和生产资金不足的燃眉之急。

当天有近 100 位涉农企业负责人,规模以上种养大户参加了银企对接会。同时,我行陶堰支行承诺,将落实专人及时为农户提供快捷方便的金融服务。

设备升级 业务升级 服务升级

龙洲花园社区金融便民服务点全面升级

■周心阳

本报讯 今年 1 月以来,营业部全面贯彻落实总行关于做好社区银行转型的工作方针,以增强社区客户粘性为目标,进一步将服务下沉,全面推进社区银行建设。

龙洲花园社区金融便民服务点成立以来,受到了社区干部、周边商户、社区居民的一致好评,同时也大大提升我行在社区的可信度。在受到好评的同时,要求对服务点设备、功能进行升级的呼声也日益强烈。经行内讨论决策,我部于近日对服务点内主要硬件、软件设备进行了全面升级:

设备升级:在原有桌椅、墙面布置进行升级的基础上再增加了自助终端、电脑、绿色植物等,营造舒适、轻

松、高端的体验环境,并增添电子血压计、电子秤、便民伞等便民设施。

业务升级:原来仅能办理银行卡小额现金存取业务的 ATM 自助银行全面升级为还能办理存折查询补登、查账业务、丰收购网上代购代销服务、医院预约挂号、代购火车票、飞机票服务、理财业务、信贷业务咨询办理等多种银行业务的便民服务点。

服务升级:打破传统的“朝九晚五”营业模式,实行错时服务,将服务时间延长至晚上 20:00(冬季为 19:30),为白天没时间到银行办理业务的上班族提供便利。

日后,我行将进一步完善服务点的功能,如与快递公司合作,设立快递接收点,为有相应需求的客户提供代收代发服务等,将服务点建设成真正便民的“社区银行”。



图为社区银行工作人员为居民量血压

迎恩门社区 自助服务银行投入运营

本报讯 8 月 4 日,我行位于迎恩门社区居委会旁的自助服务银行正式运行并投入使用,这将是北海街道范围内继塘南农贸市场后,第二个具有存取款功能的 ATM 自

动服务点。开业当天及 8 月 8 日,我行进行了为期两天的设摊营销,主要宣传 ATM 机的开业以及我行丰收贷记卡、丰收贷记卡的营销工作。

(城西支行 姜超)

